

STAPPENPLAN

Sleutel op de deur

01 WE KLINKEN!

De verkoopovereenkomst wordt ondertekend.



Wet Breyne: 5% van het totaalbedrag dient als waarborg gestort te worden op rekening van de notaris.



DEAL!

02 NAAR DE NOTARIS

Ondertekening notariële akte



2 à 4 maanden na ondertekening verkoopovereenkomst



betaling volledig grondaandeel + eventuele opeisbare schijven constructie



03 DE OPSTART

Opstart klantenportaal ZIGGU



alle informatie en keuzes worden gebundeld in 1 portaal



rechtstreekse gespreksfunctie met jouw contactpersoon binnen BATO

04 KIEZEN

Hier hebben we naar uitgekeken!
Badkamer, keuken, vloeren en deuren kunnen gekozen worden.



Je ontvangt melding in ziggu van zodra je afspraken kan maken bij de leveranciers

06 EEN KIJKJE NEMEN

Werfbezoeken!

We doen 2x een begeleid werfbezoek. Toegang tot de werf is op andere momenten jammer genoeg verboden. Veiligheid boven alles.



05 OVERLEG

Technische vergadering op kantoor.

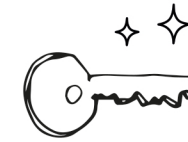


We overlopen de technieken en jullie persoonlijke wensen qua elektriciteit, lichtpunten ed.



07 EINDELIJK Oplevering!

Sleuteloverdracht en GENIETEN!



08 NAZORG

Werfbezoeken!



Heb je nog vragen? Heb je nog iets gemerkt? Het klantenportaal blijft openstaan voor jullie.

